

Documento padrão para submissão de trabalhos ao XXIX Congresso Brasileiro de Ciências da Comunicação

Título:

A Estética na Sociedade Globalizada e Tecnológica¹

Autora:

Christina Maria Pedrazza Sêga²

Instituição:

Universidade de Brasília (UnB)

Resumo

O fenômeno da globalização teve origem no Mercantilismo durante a Idade Média. A palavra “globalização” espalhou-se na economia mundial nas últimas décadas do século XX. Atualmente, a sociedade de consumo é cada vez mais a “sociedade da aparência no ter e no ser”. A publicidade fica lado a lado da globalização incentivando a estética de consumo de massa. Com o mercado globalizado e tecnológico, certos produtos tiveram sua estética alterada para agradar a economia mundial, tornando-se *kitsch*.

Palavras-chave

Globalização; estética; publicidade; tecnológico.

Corpo do trabalho

Através de uma pretensão democrática a favor da liberdade econômica, a globalização veio se expandindo nos mercados internacionais, direcionando a produção político-econômica e tecnológica rumo a soluções certas para o final do século XX e para o decorrer do século XXI.

Apesar da expressão “globalização” ter surgido nas últimas décadas do século XX, a origem do processo da globalização remete à expansão do comércio mercantilista na Idade Média. Todavia, foi durante os séculos XVII e XIX que a globalização veio alcançando mais consistência em certos setores da economia mundial, avalia Thompson (1998). A palavra “globalização” vem adquirindo outros sinônimos,

¹ Trabalho apresentado ao NP de Publicidade e Propaganda.

² Docente da Universidade de Brasília. FAC/UnB. Doutora em Comunicação e Ciências Sociais pela Universidade Nova de Lisboa. Áreas de interesse, pesquisa e publicações: publicidade; estética de massa – estudos sobre o *kitsch*; globalização e sociedade de consumo; pragmática da comunicação; “teoria do caos” nas Ciências Sociais. Atual chefe do Depto de Audiovisuais e Publicidade. Integra a linha de pesquisa da Pós-Graduação da FAC, em Teorias e Tecnologias em Comunicação. E-mail: segach@unb.br

acrescenta esse autor, como “internacionalização” e “transnacionalização”. A globalização se realiza toda vez que certas atividades ocorrem globalmente, de forma planejada e organizada e quando tais atividades estabelecem um grau de reciprocidade e interdependência entre diferentes partes do mundo.

Seguindo a ampla nomenclatura dirigida a esse vocábulo está o termo “mundialismo” em contrapartida ao termo “mundialização”. Segundo Passet (2003) há uma distinção entre esses dois conceitos. Passet recorre aos dicionários franceses Larousse e Robert para diferenciá-los. Define “mundialização” como aquilo que é analisado pela observação dos fatos políticos e sócio-econômicos que ocorrem no mundo. Já o “mundialismo”, para esse autor, é uma “opção ideológica”, uma visão de mundo fundamentada em valores socioculturais. Por outro lado, Pierre Warnier (2003:91) descreve a globalização por meio da “mundialização da cultura”, que aliás é título de sua obra sobre esse assunto, e faz uma crítica à diversidade das situações e às desigualdades mundiais no que se refere à cultura industrial, massificando cada vez mais a estética e os produtos produzidos pela globalização da indústria cultural.

Essa massificação cultural e estética está presente na sociedade globalizada atingindo certos setores econômicos. Pode-se, então, notar a presença do *kitsch*³ como estética de massa resultante do processo da economia globalizada. Dessa forma, o *kitsch* também pode ser analisado fora do âmbito da arte. Ele é identificado através de algumas características como: imitação ou perda da autenticidade, deslocamento do espaço-tempo, exagero, e perda da função original. A moda e a culinária, entre outros setores, são exemplos típicos dos efeitos de uma economia globalizada. Apenas os países industrializados da América do Norte, Europa e Ásia são os mais privilegiados quanto à produção e recepção de bens culturais, sendo que as camadas sociais mais elevadas são as únicas que usufruem dessa troca econômica e cultural. Nesse intercâmbio étnico-cultural vê-se que são feitas muitas “adequações” àquilo que vem de fora da cultura local. Quando ocorre alguma interferência nessa cultura pode haver uma manifestação do *kitsch* no momento dessa adequação.

Sabe-se que foi na metade do século XX que aconteceram as grandes transformações econômicas mundiais, constatou Warnier. A partir de 1950 as empresas multinacionais se desenvolveram e os países industrializados começaram a diminuir as

³ *kitsch* - pseudo-arte; de gosto inferior –Cf. dicionário alemão Langenscheidts Taschen-Wörterbücher, 1968. Também do verbo alemão *verkitschen* = falsificar, ‘vender gato por lebre’ (expressão popular).

barreiras alfandegárias e expandiram as trocas mundiais pelos acordos multilaterais. Na década de 80, com a dissolução do Bloco de Leste e com a abertura da China, iniciaram-se as trocas entre os mercados econômicos em caráter planetário. “A globalização se efetua por uma globalização dos mercados inclusive no âmbito de bens culturais”, enfatiza Warnier (2003:65).

A indústria cultural, por sua vez, apropria-se da globalização e elabora uma cultura de massa vinda dos países ricos, distribuída em escala planetária por meio de uma mundialização cultural baseada na troca de mercadorias e produtos culturais como cinema, CDs, telenovelas, moda, culinária, etc. Há dessa forma, um “deslocamento do espaço geográfico e cultural”, próprio da globalização, sinalizando a presença do *kitsch*.

Warnier (2003:33-55) considera que o labirinto histórico da globalização é constituído por quatro linhas de percurso: a fragmentação cultural da humanidade; b) as trocas mercantis; c) os transportes e a comunicação; d) a industrialização. A partir da década de 90 a globalização aliou-se a uma outra parceira que consideráramos a quinta linha do percurso: as novas tecnologias da comunicação e da informação - a informática. E o *kitsch* pegou carona com essa companheira fantástica, rápida e eficiente.

Referindo-se à crítica das práticas mediatizadas pelas novas tecnologias de informação e comunicação, Ciro Marcondes propõe que fosse debatida a “teoria do valor cultural” dos bens culturais mediáticos a fim de que esses bens não fiquem apenas submetidos aos critérios de mercado, apesar dos receptores desses bens já terem “um julgamento do nível estético, informativo ou mesmo técnico dos produtos” (in AIDAR PRADO 2003:20-6), visto que os produtos e serviços pela Internet também fazem parte da chamada indústria cultural.

Até mesmo o termo “mídia” pode ser considerado *kitsch*. Ciro Marcondes critica categoricamente a escrita aportuguesada dessa palavra que vem do inglês “mass media” (cuja pronúncia é “mídia”) que, por sua vez, origina-se do latim “médium – media”. Assim, deveríamos escrever as palavras derivadas de “media” com ‘e’ e não com ‘i’ e, portanto, “mediático” e “mediatizar”. Justifica Ciro Marcondes que “nada mais natural, como língua neolatina, seguirmos nossa tradição lingüística, como fizeram inteligentemente os portugueses”.

A estética globalizada vem alcançando grandes espaços culturais e econômicos. Ao falar sobre globalização e música “tecno” Lévy (1999:143) esclarece que a música *tecno* é criada por efeitos de digitalização do som e “sua universalidade resulta da

compatibilidade técnica e da facilidade de circulação dos sons no ciberespaço”. A globalização musical é apoiada pela indústria cultural e pelos meios de comunicação de massa. Acrescenta Lévy que: “todos os tipos de música étnicas, religiosas, clássicas ou outras são sampleadas, arrancadas do seu contexto original, mixadas, transformadas (...) e que o gênero transglobal (...) integra músicas tribais ou litúrgicas a sons eletrônicos, ou mesmo ‘industriais’ sobre ritmos flutuantes ou frenéticos visando provocar efeitos de transe”(1999:143).

A economia mundial, assegurando-se em blocos, faz com que cada comunidade econômica produza e distribua produtos para atingirem interesses específicos. À medida que aumentam a oferta e a procura, intensifica-se a produção cada vez mais formatada para um destino certo. Com a globalização há uma perda da identidade nacional dos produtos a serem exportados, resultado de um consenso comum de cada bloco econômico. Os países que os importam acabam também perdendo suas características particulares para adotar *um produto pronto, feito para todos*. O caráter democrático é enfatizado pelo pensamento “todos têm direito a tudo”, cuja ideologia do interesse próprio é diluída nos ideais de democratizar a economia, a política, a cultura, enfim, o bem-estar de todos.

Dominique Quessada (2003:39) menciona o pensamento do professor norte-americano de Harvard, Theodor Levitt, como criador do termo ‘globalização’, compreendendo que: “ (...) Algumas heranças morrem gradualmente, outras prosperam e se estendem porque constituem as preferências do maior número. Os mercados étnicos são um bom exemplo disso: a pizza e o jazz estão em toda parte. São segmentos de mercado que existem sobre bases mundiais. Eles não contradizem a homogeneização global, mas sim a confirmam”.

Produtos globalizados no mundo inteiro como os das marcas “Coca-Cola” e “Nike” usam, na maioria das vezes, o mesmo *slogan*⁴ para diferentes culturas e etnias, passando sempre a mesma ideologia do “prazer e do sucesso”. Dessa forma, os países que sofreram os efeitos da globalização acreditam que:

“a globalização (...) é um dos principais motores do crescimento (...). Permitindo maior divisão do trabalho e uma repartição mais eficiente da poupança, a globalização traduz-se por um aumento da produtividade e do nível de vida (...). A competição internacional eleva a qualidade da produção e aumenta sua eficácia” (Cf. Boletim do FMI, 19/05/96).

⁴ *Slogan* – Frase curta e de grande efeito e que, à força de ser repetida, consagra um produto ou serviço. Cf. ERBOLATO, Mário L. *Dicionário de Propaganda e Jornalismo*. 2ª ed. Campinas-SP, Papirus, 1986.

Considerando-se os produtos de bens de consumos duráveis, especificamente os produtos eletrônicos, (embora não sejam tão duráveis como antes, justamente para atender aos seus fabricantes), muitos já vêm com dupla ou tripla função - modelos 3 em 1 - para facilitar a vida de quem compra, tanto no aspecto prático e, supostamente funcional, como no aspecto econômico, barateando o preço dessa mercadoria, caso fosse adquirida separadamente por funções a desempenhar.

Mas o lado funcional fica a desejar, visto que quando uma função específica do aparelho deixa de ser exercida ela acaba afetando boa parte do funcionamento restante do produto. Exemplo típico é o rádio-despertador. Se algo interno se desajusta você fica sem rádio, sem relógio e sem despertador.

É bom lembrar que essa idéia do 3 em 1 teve seu apogeu na década de 60 nos EUA. Simultaneamente o Brasil, embalado no “american way of life”, começou a fazer uso desse tipo de produtos. A televisão conquistou os lares brasileiros, divulgando através da publicidade, um novo estilo de vida. Os objetivos da globalização já tinham sido, de certa forma, esboçados por Marshall McLuhan (1977) ao definir os “mutantes da nova era oral e tribal em dimensões planetárias”, prevendo a “aldeia global” resultante dos meios de comunicação de massa.

Aos poucos a palavra “globalização” veio assumindo a conotação de “massificação”. A cultura e seu código cultural também são globalizados. O próprio idioma inglês já foi globalizado há muito tempo. Globalizam-se a moda, as tendências de consumo, a arte e a estética. Vê-se hoje o tênis Nike fabricado na Indonésia e vendido tanto nos EUA como em outros países. Perdendo a característica de autenticidade e de origem, muitos produtos da globalização tornam-se *kitsch*.

Muitos produtos não oficialmente globalizados, mas que já estão prestes a se assumirem como tal, encontram-se nas feiras dos importados. No entanto, a globalização é capaz de popularizar um produto ou elitizá-lo, dependendo de como este vai atender aos interesses da oferta e da procura.

Na sociedade capitalista e globalizada o consumo é impulsionado pela importância que é dada à *aparência* na vida do consumidor burguês. Desde que a burguesia surgiu no mundo, os indivíduos dessa classe viram-se impelidos a imitar a aristocracia e depois, nos séculos XX e XXI a classe média se vê a imitar a classe alta, compulsivamente, como tentativa de solucionar suas frustrações sócio-psicológicas.

Fato que só faz aumentar o *kitsch* na sociedade de massa e o maior estudioso desse assunto foi Abraham Moles (1975).

Em “Crítica da Estética da Mercadoria”, Haug (1997:34) comenta que nesse desespero de “ser o que não é”, muitas mercadorias camuflam suas verdades, criando uma aparência para atenderem ao mercado consumidor. Ele cita o caso do conhaque que não foi envelhecido em barril de carvalho e, para manter a aparência marrom, própria de um bom conhaque, atendendo à exigência dos compradores, o colorido de cor marrom é obtido com o acréscimo de açúcar caramelado. Camuflar a verdade ao imitar a cor de um produto nobre é uma característica *kitsch* pela imitação do original.

A globalização estimula a concorrência entre os produtos que procuram ser conhecidos no mercado externo. Por um lado isso é extremamente saudável, pois todos têm direito a um lugar ao sol, e para tanto precisam investir cada vez mais na qualidade dos produtos e serviços para atender às exigências do consumidor. Por outro, isso faz com que venham a usar estratégias de venda que causam ilusões ópticas nos consumidores. Um caso típico disso é o exemplo citado por Haug sobre o fundo falso nas embalagens, colocado estrategicamente para disputar a concorrência direta com um outro produto similar:

“O truste Henkel de Khasana, com a marca Creme 21, começou a concorrer com a marca Nívea, de Beirsdorf. Foi assim: por um preço de 2,90 marcos ofereceram latas com 150cm³, que pareciam consideravelmente maiores que as latas de 150 cm³ da Nívea, ao preço de 2,60 marcos. O efeito alcançado por meio de um espaço vazio de aproximadamente 6mm a 13mm de altura na parte interna da lata, invisível por fora”(1997:47).

A atual sociedade de consumo é cada vez mais a “sociedade da aparência no ter e no ser”. Os mitos greco-romanos da beleza e da sedução sempre são ressuscitados pela cultura de massa que se alia à globalização da cultura e da economia de produtos recheados de ideologias e cobertos por retóricas cada vez mais persuasivas suscitando o desejo por necessidades supérfluas como se fossem imprescindíveis à sobrevivência humana. Isto faz com que lembremos o mito de Tântalo na sociedade de consumo, citado por Haug (1997:47) ao referir-se à obra de Mattenklott (1970). Conta a história que, na mitologia romana, Tântalo roubou os manjares dos deuses para dá-los aos homens. Como castigo recebeu o desespero da sede, não alcançando a água que sempre se afastava dele. Da mesma forma que Tântalo vivia sedento, os indivíduos na sociedade de consumo vivem sedentos de coisas que acreditam serem básicas, realmente necessárias.

A publicidade fica lado a lado da globalização incentivando e divulgando a estética de consumo de massa. Como prova disso os anúncios seguintes mostram a estética do gosto da maioria consumidora. O primeiro anúncio – *Shampoo Seda* – coloca em destaque o “exagero” como uma das características da estética de massa, próprio do *kitsch*, cujo exagero pode ser encontrado nas formas, no espaço, na linguagem verbal e visual. Esse “exagero” vem se alinhando aos objetivos da globalização, fato que desperta a atenção, a curiosidade e a persuasão do consumidor na sociedade de massa e de consumo. Podemos observar isso no anúncio do *Shampoo Seda*, do fabricante *Hair Innstitute Paris*, onde o “exagero” é fortemente observado na linguagem visual (um cadeado com correntes amarrando e segurando os cabelos de uma mulher) de forma a sustentar a linguagem verbal na chamada do anúncio “não deixe escapar a cor de seu cabelo” e no interior do corpo do texto “(...) prenda a cor de seu cabelo”. A figura de linguagem utilizada na expressão “não deixe escapar a cor do seu cabelo” foi a prosopopéia – animização/personificação, pois ‘escapar’ é um comportamento animal e humano.

Os produtos anunciados do mesmo fabricante são *shampoos*, condicionadores e cremes para tratamento de cabelos tingidos. No interior do corpo do texto encontra-se a frase: “prenda a cor de seu cabelo”, expressão apoiada na linguagem visual, já comentada aqui. O produto anunciado é vendido no Mercosul e EUA e sua mensagem é compreendida em continentes diferentes, pois trata-se de um produto globalizado, destinado a uma economia e cultura globalizadas.

Não deixe escapar
a cor do seu cabelo.



Seda Color Vital mudou.

Sua nova fórmula com Color Firm reduz os poros da fibra capilar mantendo a intensidade da cor por muito mais tempo. Depois da sua próxima tintura, prenda a cor do seu cabelo. Use Seda Color Vital.

SEDA

Novo Color Vital



Um outro anúncio que traz uma ideologia da estética globalizada é a do macarrão *Nissin Lámen*, versão *light*. A foto mostra a silhueta de uma mulher jovem, remetendo às de uma deusa grega ou romana, que ainda hoje é considerada um produto de beleza, em pleno século XXI, permanecendo o conceito de “mito da sedução” ao fazer a referência ao mito grego de Afrodite ou ao romano de Vênus. Na estética da globalização contemporânea vê-se na foto uma alusão ao passado longínquo das deusas do Olimpo, em pose de estátua grega e corpo nu.

O produto anunciado, um macarrão instantâneo versão *light*, oferece poucas calorias, proporcionando uma bela forma física aos seus usuários, em particular às mulheres, induzindo seu público-alvo a comprar, já que o referido produto é capaz de manter a elegância e as formas femininas. Na foto, um fio de macarrão é colocado na cintura de modelo venusiana ou afrodisíaca, sugerindo que tal produto contém 33% menos de calorias e 85% menos de gordura, favorecendo a usuária desse produto manter a silhueta desejada por qualquer mortal. O “deslocamento” do espaço determina, no anúncio em questão, uma outra característica *kitsch* da estética de massa. O macarrão *Nissin Lámen* foi *deslocado* dos lugares mais comuns de ser encontrado como na cozinha, na mesa ou até mesmo em direção à boca da modelo. Ao lado do “deslocamento” ocorreu simultaneamente uma outra característica *kitsch*, “a perda da função original”, pois o macarrão perdeu sua primeira função de alimento e adquiriu uma segunda função, a de adorno, portanto, um cinto. Assim, um fio de macarrão é colocado na cintura da modelo, em forma de cinto, sinalizando uma cintura fina, elegante e sedutora, concluindo que quem usar tal produto não perderá ou terá uma forma elegante e atraente.



33% menos calorias. 85% menos gordura.
Novo Nissin Lámen Light. Você ganha em sabor e perde em calorias.



Seguindo os passos da globalização, as sandálias Havaianas vêm alcançando uma trajetória de sucesso, ao longo desses quase 30, anos de publicidade da marca, por meio da elitização desse produto. Vale lembrar aqui, que para atender às exigências da globalização e da sociedade de massa, determinados produtos podem elitizar-se ou então popularizar-se, e isso vai depender dos objetivos de marketing e de comunicação das empresas. O produto começou sendo anunciado pelo humorista brasileiro Chico Anysio, tanto pela mídia eletrônica quanto pela impressa. Mesmo esse humorista conquistando massivamente os telespectadores, através de seus programas televisivos de grande audiência, ele sempre foi tido como um homem reconhecidamente inteligente por seu público e pela mídia. Foi o primeiro passo de elitização das Havaianas. Ficando um bom tempo com esse garoto-propaganda, essa marca só tomou novo impulso quando se voltou ao público jovem, com novas opções de cores, combinando com as tendências da moda, usando em seus anúncios ídolos jovens de novelas, como Malu Mader acompanhada de um fã-clube masculino.

A grande fase de elitização foi com a musa da política nacional Tereza Collor que, com sua elegância, simplicidade e carisma conquistou mais adeptos da média burguesia. Finalmente, uma outra musa televisa da novela das oito, Carolina Ferraz, de beleza aristocrática e sobrenome tradicional, conseguiu manter o status do produto que, apesar de ter nascido para a massa, nela se sofisticou adquirindo requinte pela leveza de sua linha e de sua opção de cores, além de ser um produto considerado barato. Em 2004, as Havaianas foram para as passarelas da moda na Europa. Seu preço lá fora chegou a 40 euros na sua fase de lançamento.

Outros produtos também sofreram influências das novas tecnologias e foram aceitos no mercado globalizado, produzindo, assim, uma estética de massa.



Referências bibliográficas

AIDAR PRADO, J.L. *Crítica das práticas mediáticas – da sociedade de massa à cibercultura*. São Paulo: Hacker Editores, 2002.

HAUG, Wolfgang Fritz. *Crítica da estética da mercadoria*. São Paulo: UNESP, 1997

LÉVY, Pierre. *Cibercultura*. São Paulo: Editora 34, 1999.

MACLUHAN, Marshall. *A galáxia de Gutemberg*. 2ª ed. São Paulo: Companhia Editora Nacional, 1977.

MATTENKLOTT. *Serviço das imagens. Oposição estética em Beardsley e George*. Munique: 1970.

MOLES. Abraham. *O kitsch*. 2ª ed., São Paulo: Perspectiva, 1975.

PASSET, René. *Elogio da globalização*. Rio de Janeiro: Record, 2003.

QUESSADA, Dominique. *O poder da publicidade na sociedade consumida pelas marcas*. São Paulo: Futura, 2003.

THOMPSON, John B. *A mídia e a modernidade*. Petrópolis- RJ: Vozes, 1998.

WARNIER, Jean-Pierre. *A mundialização da cultura*. 2ª ed., Bauru: EDUSC, 2003.

.....